

Ihr persönlicher Banker und Wirtschaftsmediator für Ihren Unternehmenserfolg

Beratung mit Mehrwert

STRATEGIE UND TRANSPARENZ FÜR IHRE UNTERNEHMENSFINANZEN

> MANDANTENORIENTIERT UND EHRlich

EFFEKTIVES KONFLIKTMANAGEMENT ALS VORTEIL DER WIRTSCHAFTSMEDIATION

> STRUKTURIERT UND NACHHALTIG



Seit 2013 setze ich Praxiserfahrung und brancheninternes Wissen als Finanznavigator und Konfliktmanager in der Betreuung von mittelständischen Unternehmen, Unternehmerfamilien und Managern ein. Dies in klassischen und in besonderen Situationen. Vorher habe ich das Bankgeschäft „von der Pike auf“ gelernt und war viele Jahre als Firmenkundenberater bei verschiedenen Banken tätig.

Als Finanznavigator setze ich tragfähige

Finanzierungskonzepte optimal mit Ihnen um.

Strategisches und unternehmerisches Denken und Handeln, gekoppelt mit ausgewiesenen bankfachlichen Erfahrungen, bilden das Fundament für meine Arbeit. Sie geben das *Ziel Ihrer Finanzierung* vor – sei es die Optimierung der Liquidität, Ihrer Finanzierungsstruktur, die Beschaffung einer Investitionsfinanzierung oder von Wachstumskapital. Gemeinsam navigieren wir zum Ziel. Dabei stehe ich für eine Analyse und Optimierung Ihres Finanzkonzepts, die Strukturierung Ihrer (künftigen) Finanzierung sowie die professionelle Umsetzung. Für regelmäßige *Finanzkommunikation* mit den Finanzierungspartnern sowie ein aussagekräftiges *Reporting* bin ich auch im täglichen operativen Geschäft Ihr Partner. Sie profitieren von meinem professionellen *Netzwerk in der deutschen Finanzierungslandschaft* und meinen auf jahrelanger Tätigkeit im Bankwesen basierenden, tiefen Erfahrungen. Ziel meiner Beratung sind die *Optimierung Ihrer Finanzierungs- und Besicherungsstruktur sowie Ihrer Finanzierungskosten*. Gleichzeitig gilt es, die Leistungen von Finanzierungspartnern zu verbessern und damit Ihre unternehmerische Unabhängigkeit durch eine kontinuierliche Steigerung Ihres Unternehmenswertes zu erhöhen.

Ein besonderer Vorteil für viele Mandanten ist langjährige Erfahrung als Konfliktmanager.

Denn Geschäftsbeziehungen zu Banken und Finanzinstituten sind in erster Linie Geschäfte zwischen Menschen. Da kann es zu Missverständnissen und Irritationen kommen. In solchen Fällen hilft meine Ausbildung zum zertifizierten Wirtschaftsmediator dabei, die Geschäftsbeziehung wieder auf eine tragfähige Basis zu stellen. Auch im Unternehmensalltag zehren *Konflikte, auf Gesellschafterebene, unter Mitarbeitern oder mit externen Geschäftspartnern*, nicht nur an Ihrer Zeit und an Ihren Nerven. Sie können im Extremfall viel Geld kosten oder gar die Existenz Ihres Unternehmens bedrohen. Daher ist es essentiell, in einer solchen Situation Ruhe und Überblick zu bewahren. Mit *einem strukturierten Lösungsprozess* führe und begleite ich alle Beteiligten, damit die *Arbeitsfähigkeit zügig und mit nachhaltiger Wirkung aufrechterhalten bleibt oder wiederhergestellt wird*. Das bietet die außerordentliche Chance, einen Konflikt selbstbestimmt, konstruktiv und vor allem einvernehmlich von Mensch zu Mensch zu lösen. Unternehmen, die Wirtschaftsmediation einsetzen, verschaffen sich *entscheidende Wettbewerbsvorteile*.

Auch bei der *Unternehmensnachfolge* binden Mandanten mich ein, den Prozess von der Moderation bis hin zur Strukturierung und Umsetzung der Finanzierung professionell zu begleiten.

Meine Mandanten haben gute Gründe für unsere vertrauensvolle Zusammenarbeit auf Augenhöhe.

Als ausgebildeter und langjährig erfahrender Banker verstehe und spreche ich die *Sprache der Banker* und verfüge über ein ausgewiesenes *Netzwerk in der Finanzierungslandschaft*. Ich denke und handle unternehmerisch und bin Ihr Sparringspartner. Die Strategien und Handlungsweisen von Banken und Finanzinstituten sind mir bekannt und vertraut. Auf dieser Basis wählen wir gezielt die *wirklich zu Ihren Zielen passenden Finanzierungspartner* aus, um Ihren Unternehmenserfolg zu maximieren. Konfliktfälle begleite ich als ausgebildeter Wirtschaftsmediator strukturiert im Sinne einer *nachhaltigen und einvernehmlichen Lösung*. Als *unabhängiger Berater* werde ich ausschließlich auf Honorarbasis vergütet. Daher bin ich nur Ihnen, meinem Auftraggeber, verpflichtet.

Holen Sie jetzt die fundierte Einschätzung Ihrer Situation und Impulse zu Handlungsmöglichkeiten ein.

In einem *vertraulichen Erstgespräch* bekommen Sie die ehrliche Einschätzung zu Ihrem persönlichen Thema. Sie erhalten neue Impulse zu Handlungsalternativen und eine Bewertung möglicher Chancen und Risiken. Das Gespräch ist *für Sie unverbindlich*. Erst danach entscheiden Sie, ob und in welcher Weise ich Sie bei der prozesssicheren Umsetzung begleite.

CARSTEN RÜGER

Mittelstandsfinanzierung
Wirtschaftsmediation

0 24 31 – 974 59 80

cr@finanzenundmediation.de